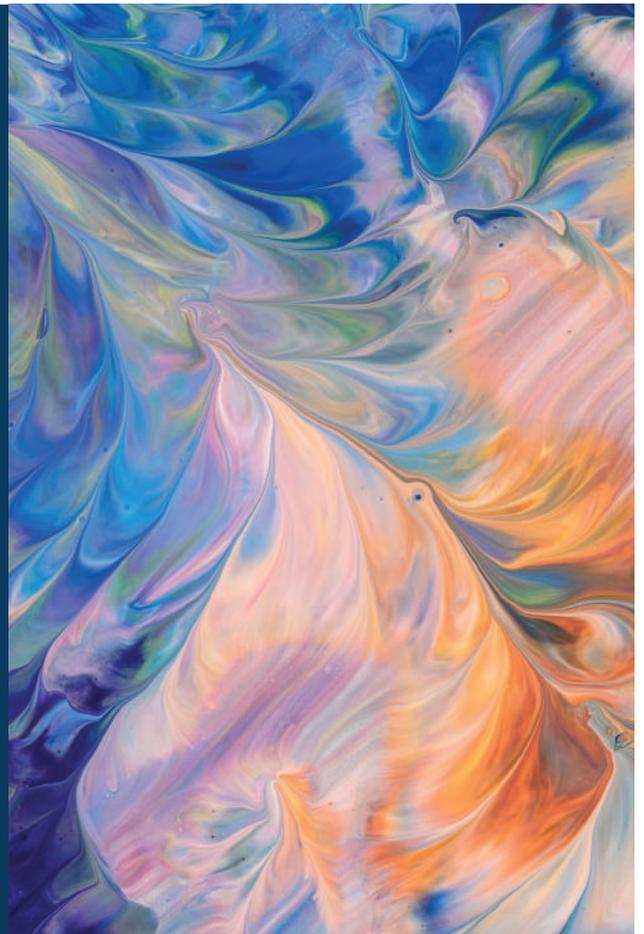




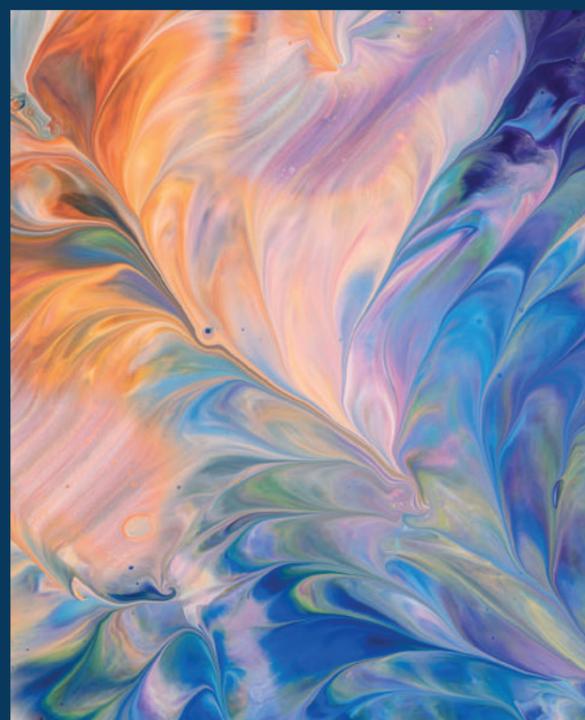
ediae\_



---

## Experto en Comercio Internacional

IV EDICIÓN



“  
Nada se crea ni se  
destruye, solo  
se **transforma**”

Antoine-Laurent  
de Lavoisier



ediae.es



## Escuela de Dirección y Altos Estudios de Cámara Granada

### Míriaditas de posibilidades

La **Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada** es un agente acelerador del cambio para organizaciones, profesionales, egresados y para la sociedad en general bajo la única premisa irrenunciable de la excelencia y la innovación en los programas formativos y servicios propuestos.

La escuela apuesta por programas formativos de alto nivel, dirigidos por directores académicos referentes en la materia, con una orientación eminentemente práctica y por la configuración muy cuidada de claustros docentes en los que predominen profesionales del mundo de la empresa con una experiencia contrastada en cargos de responsabilidad directiva. El objetivo último es atraer el mejor talento para hacer de los programas de ediae una experiencia transformadora en lo profesional y en lo personal.

La escuela promoverá, además, la realización de prácticas formativas remuneradas en empresas y organizaciones, con un espacio alumni que dinamizará el empleo, la generación de contactos profesionales y la mejora competencial de los alumnos y antiguos alumnos. Se pretende consolidar de esta forma un ecosistema para la co-creación de alianzas profesionales, la aceleración de networking entre los alumnos, docentes, mentores y empresas, la promoción de encuentros y la creación de agenda de eventos.

## ediae es\_

- Espacio Disruptivo para la aceleración del Aprendizaje y el Emprendimiento.
- Conocimiento, capacitación, profesionalización, evolución, cambio, encuentro, colaboración, empresa, promoción de prácticas, empleo, alianzas profesionales, cultura y vida apasionada.
- ediae es un proyecto abierto y colaborativo impulsado por Cámara Granada.
- Te esperamos para escucharte y avanzar juntos.

## Nuestra experiencia, tu mayor tranquilidad



**+ de 30 años**

comprometidos con la formación

**+ de 1.975 acciones**

formativas, jornadas y seminarios organizados

**+ de 30.000 alumnos y asistentes**

**+ de 30 nacionalidades**

entre nuestros alumnos

**+ de 200 empresas**

colaboradoras en programas formativos

La *Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada*, se consolida como una entidad especializada en el diseño, organización y desarrollo de programas formativos y estrategias orientadas a potenciar el life-long learning entre egresados, profesionales, empresas y organizaciones, todo ello, bajo modalidades presenciales, e-learning y bimodal. El objetivo último es el de mejorar las cualificaciones profesionales de los participantes en los programas, promoviendo la mejora continua y la consecución de resultados tangibles buscando una **aceleración competencial para el crecimiento de profesionales y organizaciones**.

En este sentido, la Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) ha desarrollado en el año 2023 más de 65 acciones formativas, en las que han participado más de 12.258 alumnos, impartándose un total de 7.916 de formación.

El prestigio institucional, el posicionamiento operativo y la importantísima experiencia de Cámara Granada garantizan la excelencia formativa de las propuestas de ediae y un reconocimiento académico de los programas de enorme valor.

CAMPUS  
norte

C. Luis Amador, 26,  
Beiro, 18014, Granada





CAMPUS  
centro

Camino de Ronda,  
97, 18003 Granada





## Experto en Comercio Internacional

La formación en internacionalización y globalización es clave en el entorno de los negocios en el siglo XXI, existiendo una demanda permanente, por parte de empresas con actividad exportadora, de formar y actualizar los conocimientos de su personal directivo, comercial y administrativo en materia de comercio exterior, tanto en aspectos operativos como estratégicos.

Esta formación es cada vez más demandada en formatos compactos y prácticos, que puedan cursarse en poco tiempo y con comodidad, combinando formación presencial y virtual síncrona.

El **Experto en Comercio Internacional de Cámara Granada** da respuesta a estas necesidades con una metodología que aúna la modalidad semipresencial (combina clases presenciales y por videoconferencia en streaming) como bimodal (porque puede ser seguida enteramente online o por medio de las grabaciones, a voluntad del alumno).

De igual forma el experto cuenta con un claustro conformado por profesionales en activo, especialistas en las diversas subespecialidades, con amplio currículum, capacidad de comunicación y experiencia docente acreditada.

El mundo de los negocios internacionales es cada vez más complejo y precisa de profesionales que puedan transmitir para la formación las últimas prácticas, tanto en los entornos operativos como estratégicos y, muy especialmente, en el ámbito digital (marketing digital internacional, e-commerce).

Todos estos ingredientes están presentes en la configuración del **Experto en Comercio Internacional** que garantiza una formación eminentemente práctica, orientada completamente a las necesidades reales que las empresas proponen al dinamizar sus estrategias de internacionalización.

# ¿Por qué realizar el experto?



## Te formamos en lo que necesitan las empresas

Los contenidos del experto responden a las necesidades reales operativas de las empresas.



## De la mano del mejor talento

Claustro docente en los que predominan profesionales del mundo de la empresa con cargos de responsabilidad directiva.



## Modalidad Bimodal

Cursa los programas desde tu empresa o tu casa, siguiendo las clases en directo a través de nuestra plataforma o en modalidad presencial en nuestras instalaciones, tú eliges.



## Prácticas remuneradas

Programa de Prácticas remuneradas de entre 3 a 6 meses de duración que permitirá completar la formación recibida posibilitando una inserción laboral real para los participantes.



## 90% inserción laboral de nuestros alumnos

El 90% de los alumnos de las tres últimas ediciones de nuestros programas están hoy trabajando.



## Bonifica hasta el 75% del coste de la matrícula a través de Fundae



## El precio de la matrícula no va a ser un límite

La remuneración por las prácticas del máster en empresas y organizaciones te va a permitir cubrir una parte muy importante de la matrícula. De igual forma, el sistema de pago fraccionado te brindará la oportunidad de abonar la matrícula de una forma cómoda a medida que vayas realizando el programa. Aun así, existe una línea de crédito ofertada en colaboración con entidades financieras exclusivas para nuestros alumnos.



## Con el prestigio internacional de Cámara Granada

Entidad perteneciente a la red de Cámaras de Comercio con presencia en todos los países del mundo.

# Aceleración competencial para el crecimiento profesional y personal

La realización del Experto te va a permitir acceder a las siguientes competencias profesionales:

- Estrategia y Marketing Internacional:
  - Cómo diseñar una estrategia de internacionalización.
  - Controlar las principales claves del marketing internacional.
- Contratación y Fiscalidad Internacional:
  - Conocer los Incoterms y los principales tipos de contratos internacionales.
  - Conocer los aspectos fiscales de las operaciones internacionales: fiscalidad directa, inversa, convenios de doble imposición, etc.
- Aduanas y Logística Internacional:
  - Conocer el régimen de aduanas, los despachos y gestión aduanera, etc.
  - Dominar las claves de la gestión logística internacional.
  - Conocer las distintas formas de transporte internacional.
- Medios de Pago y Financiación Internacional:
  - Manejar con soltura las diferentes formas de cobro y pago internacionales.
  - Saber cómo asegurar los riesgos de las operaciones internacionales (cobro, divisa, riesgos políticos, etc.)
- Marketing Digital e e-commerce internacional:
  - Conocer cómo posicionar nuestra marca internacionalmente en el entorno digital (SEO, SEM, redes sociales, etc.).
  - Conocer las posibilidades del e-commerce internacional: tienda propia, marketplaces, etc.

## El alumno será capaz de:

- Elaborar un Plan Estratégico de Internacionalización.
- Diseñar una operación completa de importación-exportación.
- Conocer y redactar los principales tipos de contratos mercantiles internacionales.
- Conocer los impuestos aplicables a los negocios internacionales.
- Conocer el funcionamiento de las aduanas a nivel internacional.
- Elegir y manejar las principales formas de pago y cobro internacionales.
- Analizar y planificar la logística de las operaciones de compraventa internacionales.
- Negociar con distintas culturas.
- Asegurar riesgos diversos de las operaciones: impago, cambio de divisas, etc.
- Diseñar un plan de marketing digital.
- Diseñar y ejecutar una política de e-commerce internacional.

## Salidas profesionales:

La realización del **Experto en Comercio Internacional** te capacitará para trabajar como:

- Experto en Operaciones Internacionales.
- Técnico de Import/Export.
- Area Manager.
- Encargado de Expansión Internacional.
- Gestor de Exportaciones/Importaciones.
- Trader/Broker Internacional.
- Administrativo de exportaciones/importaciones.
- Administrativo/comercial de importaciones/exportaciones.

## Dirigido a:

Profesionales, Titulados Medios y Superiores (Graduados, licenciados y diplomados con titulación finalizada o superado un 80% de créditos que conforman la titulación cursada). Alumnos que hayan realizado un ciclo formativo profesional o estén en el último año de realización del mismo.



## Programa académico. Un viaje formativo apasionante

### Bloque 1. Marketing Internacional y Gestión de Clientes

- Módulo 1. Introducción al CECI. Entorno y Coyuntura Internacionales
- Módulo 2. Introducción a las Operaciones Internacionales
- Módulo 3. El Plan de Internacionalización
- Módulo 4. Investigación y Selección de Mercados Internacionales
- Módulo 5. Formas de Acceso a los Mercados Internacionales
- Módulo 6. Consorcios y Plataformas de Comercialización Exterior
- Módulo 7. Marketing-Mix Internacional
- Módulo 8. Plan de Viabilidad Económico-Financiero
- Módulo 9. Negociación Intercultural
- Módulo 10. Ayudas y Subvenciones

### Bloque 2. Incoterms, Contratación Y Fiscalidad Internacional

- Módulo 1. Incoterms 2020
- Módulo 2. Contratos de Compraventa, Agencia, Distribución, Mediación, Comisión, etc.
- Módulo 3. Fiscalidad Internacional
- Módulo 4. El IVA en las Exportaciones/Importaciones
- Módulo 5. Adquisiciones Intracomunitarias
- Módulo 6. Operaciones Triangulares
- Módulo 7. Convenios de Doble Imposición
- Módulo 8. Precios de Transferencia
- Módulo 9. Paraísos Fiscales
- Módulo 10. Fiscalidad de Expatriados

### Bloque 3. Transporte, Logística y Aduanas

- Módulo 1. La logística Internacional
- Módulo 2. Clases de Transporte
- Módulo 3. Documentos de Transporte Internacional
- Módulo 4. Protección Física de la Mercancía
- Módulo 5. Plataformas y Operadores Logísticos
- Módulo 6. Gestión Documental del Comercio Exterior
- Módulo 7. Régimen Aduanero. Unión Aduanera. Despachos Aduaneros.
- Módulo 8. Origen de las Mercancías
- Módulo 9. Operador Económico Autorizado
- Módulo 10. Documentación y Trámites Aduaneros

#### **Bloque 4. Gestión Bancaria, Riesgos y Financiación Internacional**

- Módulo 1. Los Riesgos del Comercio Internacional
- Módulo 2. Medios de Pago Simples y Documentarios
- Módulo 3. Cheque, Transferencia, Remesa, Avals y Garantías Internacionales
- Módulo 4. El Crédito Documentario. Reglas y Usos Uniformes CP 600
- Módulo 5. Los Nuevos Medios de Pago y Cobro Internacionales
- Módulo 6. Documentación Bancaria
- Módulo 7. Seguros de Cobros Internacionales
- Módulo 8. Seguros de Cambio de Divisas
- Módulo 9. Financiación Internacional
- Módulo 10. Líneas de Apoyo Oficiales a la Internacionalización

#### **Bloque 5. Tecnología para el Comercio Exterior**

- Módulo 1. Expansión Digital y Expansión Convencional
- Módulo 2. Análisis de los Entornos Digitales
- Módulo 3. Marketing Digital
- Módulo 4. SEO y SEM Internacional
- Módulo 5. E-commerce Internacional
- Módulo 6. Cómo Crear una Tienda Online Internacional
- Módulo 7. Marketplaces Internacionales
- Módulo 8. Aspectos Legales y Fiscales del E-commerce
- Módulo 9. La Estrategia Omnicanal
- Módulo 10. Herramientas de Productividad en la Nube para la Gestión Internacional

**Carga académica total:** 125 horas conformadas por la realización de actividades y ejercicios prácticos, y estudio de casos y material técnico.



## 4 meses para crecer juntos, pero también para disfrutar de los tuyos

En la **Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada** creemos que es imprescindible crecer profesionalmente de la mano de los mejores, pero también que este año es importante que tengas espacio para dedicarle el tiempo que se merece tu familia, amigos o aficiones, por ello hemos confeccionado un calendario de impartición que no te atará al experto durante todos los fines de semana del año. El experto se impartirá los miércoles de 16:00 a 21:00 horas.

El Experto presenta una metodología de impartición de 15 sesiones de cuales 5 clases son sesiones presenciales y 10 clases videoconferencia en directo-streaming. Cada módulo comienza con una clase presencial y es seguida por dos sesiones con el mismo horario en streaming. Las sesiones presenciales también se retransmitirán en directo con lo que podrás cursarlas desde tu empresa o tu casa, siguiendo las clases en directo a través de nuestra plataforma o en nuestras instalaciones, tú eliges.

El experto se impartirá los miércoles en horario de 16:00 a 21:00 horas.

## Noviembre 2024

L	M	X	J	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

Clases

- Presencial
- Online

Miércoles: 16:00 - 21:00 h

## Febrero 2025

L	M	X	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28		

Clases

- Presencial
- Online

Miércoles: 16:00 - 21:00 h

## Diciembre 2024

L	M	X	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

Clases

- Presencial
- Online

Martes: 16:00 - 21:00 h  
Miércoles: 16:00 - 21:00 h

## Marzo 2025

L	M	X	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30
31						

Clases

- Presencial
- Online

Miércoles: 16:00 - 21:00 h

## Enero 2025

L	M	X	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

Clases

- Presencial
- Online

Miércoles: 16:00 - 21:00 h



**Dirección del Programa.**  
Toda la excelencia puesta  
a tu disposición



## David Carnicer Sospedra

### CEO de Consortia Consultores y Philobusiness

Doctor en Filosofía del Derecho, Moral y Política por la Universidad de Valencia. Premio Extraordinario de Licenciatura. Máster en Dirección de Comercio Internacional. Máster en Dirección y Gestión de Empresas. Máster en International e-business. Máster en Project Management y Consultoría de Empresas. Diploma en Proyectos Internacionales de I+d+i. Habla cinco idiomas.

En el ámbito profesional fue investigador del Ministerio de Investigación y Ciencia en la Universidad de Valencia y Research Scholar en las universidades de Harvard (EEUU) y Birmingham (G.B.) antes de pasar a la consultoría de empresas en negocios internacionales. Trabajó durante tres años en el departamento de Comercio Exterior de la Cámara de Comercio de Valencia antes de constituir su propia consultora de empresas en 1995. Actualmente es CEO de CONSORTIA CONSULTORES y PHILOBUSINESS, además de socio e inversor en empresas de diversos sectores (alimentación, tecnología, etc.).

Profesor de Internacionalización, Globalización, Dirección Estratégica, Marketing Digital/E-commerce para la internacionalización y Alianzas Estratégicas en ESIC, EOI, INEDE, EDEM, ENAE, FUNDESEM, Universidad Mondragon, Universidad de Valencia, cámaras de comercio y otras escuelas de negocios. Docente colaborador invitado de diversas universidades públicas y privadas. Imparte su docencia en español e inglés. Es director académico de programas de internacionalización a todos los niveles. También es autor de diversos manuales y publicaciones sobre Internacionalización, Dirección, Globalización y Alianzas Estratégicas.

### Clientes principales:





**Claustro Docente.**  
El mejor talento para  
llevarte lejos



Julio Perete

**Socio Director de Consortia Consultores**

Licenciado en Derecho por la Universidad de Valencia. Máster en Gestión de Comercio Internacional. Máster en Tributación-Asesoría Fiscal. Máster en Fiscalidad Internacional. Diplomas en International Tax Law, International Law, European Business Law por diversas universidades europeas.

Abogado en ejercicio. Socio Director de Consortia Consultores. Homologado por ICEX, EXTENDA, EOI para asesoramiento internacional.

Profesor de Derecho Internacional y Comercio Exterior en varias universidades y escuelas de negocios.



Antonio Manuel García

**Director de Logística de Atarfil**

Ingeniero Técnico Industrial en la especialidad de Mecánica Industrial en Estructuras e Instalaciones Industriales por la E.U.P. de Córdoba, Máster en Logística Integral Supply Chain Managment (SCM) y Máster en Compras y Contrataciones, actualmente es Director de Logística de ATARFIL, S.L. gestionando exportaciones e importaciones de más de 35 países como auodespachante.

Exdirectivo del Grupo CUNEXT COPPER, donde desarrolló funciones de Jefe de Compras de material de repuestos y auxiliares, contrataciones y servicios generales, y las funciones de Jefe de Logística, gestionando una contratación de más de 12.000 servicios de transporte anuales en todas las modalidades. Allí lideró la constitución de los depósitos aduanero y distinto del aduanero, concedidos a CUNEXT por la AEAT, para ser autodespachantes en 2011. Asimismo, consiguió el estatuto de exportador autorizado en 2010 e igualmente lideró la consecución del estatuto OEA para CUNEXT en 2013.



Ángel José del Río

**Trade Finance Manager. CIB – Corporate & Institutional Banking en CAIXABANK.**

Máster en Dirección de Comercio Internacional en ESIC. Licenciado en ADE Director de Comercio Exterior Banco Sabadell S.A., Responsable Regional en Banesto de Comercio Exterior de la Dirección Regional de Aragón – Navarra – La Rioja, Responsable Comercio Exterior Banco Pastor. Actualmente es Trade Finance Manager. CIB – Corporate & Institutional Banking en CAIXABANK.

Docente en diversas Cámaras de Comercio, Instituciones y Universidades (Universidad Pablo de Olavide, Universidad de Barcelona, Instituto Internacional San Telmo).



David Carnicer

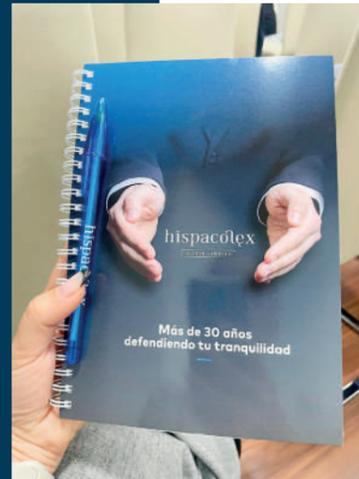
**CEO de Consortia Consultores y Philobusiness**

Doctor en Filosofía del Derecho, Moral y Política por la Universidad de Valencia. Premio Extraordinario de Licenciatura. Máster en Dirección de Comercio Internacional. Máster en Dirección y Gestión de Empresas. Máster en International e-business. Máster en Project Management y Consultoría de Empresas. Diploma en Proyectos Internacionales de I+d+i. Habla cinco idiomas.

Clientes principales: Organizaciones como ICEX, IVACE, EXTENDA, UNION EUROPEA, cámaras de comercio de toda España, así como cientos de empresas privadas de toda España a las que ha iniciado o consolidado en sus procesos de crecimiento y globalización.



**Programa de  
Experiencias ediae**  
Otra forma de aprender



El Programa de Experiencias ediae del *Experto en Comercio Internacional* propone a los alumnos, como parte del programa del experto, experiencias formativas, reflexivas y de networking en espacios alternativos para el aprendizaje, en donde se cuidará hasta el último y más pequeño detalle para conseguir vivencias exclusivas que aporten valor real a cada participante.

Esta excelencia e innovación a la que se aspira se alcanza a través de contenidos y docentes de máxima calidad y reconocido prestigio, pero también a través de espacios únicos de Granada para el desarrollo de experiencias formativas que buscan y consiguen la generación de networking eficaces entre los participantes, proporcionando, en definitiva, momentos y vivencias irrepetibles.

La experiencia prevista para esta edición del experto es:

#### **Masterclass en el Despacho HispaColex**

HispaColex es un bufete jurídico con más de 50 abogados expertos en distintas áreas del Derecho, destacando su servicio integral en el asesoramiento a empresas y particulares y con sedes en Granada, Jaén y Málaga.

El despacho cuenta desde hace años con un área enfocada al comercio internacional e internacionalización de empresas integrada por economistas y abogados especializados en la materia. Además, cuenta con alianzas estratégicas con más de 20 despachos internacionales de abogados de primer nivel en cada uno de sus países, todos ellos asociados a HispaColex, que abarcan tanto el continente americano, Europa, Asia y África.

El despacho prioriza que cualquier proyecto empresarial riguroso necesita un adecuado asesoramiento legal tanto para su implantación como para su desarrollo, y más aún si cabe, cuando se decide internacionalizar la empresa.

Desde esta dilatada experiencia se impartirá a los alumnos una masterclass práctica sobre los procesos de internacionalización de empresas.

### Masterclass Área Internacional

Las Cámaras de Comercio son los organismos mundiales más importantes en comercio internacional. La Cámara de Comercio de Granada es la institución de derecho público que tiene la encomienda en exclusiva de la emisión de Certificados y Otros documentos esenciales en el Comercio Internacional. Certificados de Origen, Legalizaciones Internacionales documentales, Certificados de Libre venta y Uso o Cuadernos ATA para el transporte de mercancías son algunos ejemplos.

El área internacional de la Cámara de Comercio es el principal actor económico e institucional de la Provincia de Granada en el ámbito internacional. La internacionalización global de Granada es responsabilidad de la Cámara en virtud del 'Plan Estratégico Internacional de Granada' (PEIG) y trabaja activamente con el resto de las principales instituciones locales-Nacionales-Internacionales, actores económicos y empresas de todo tamaño tipo de la provincia.

Nuestro día a día comprende una internacionalización global económica: Diplomacia y encuentros con Embajadores y oficinas económicas de todo el mundo, Formación y Divulgación de herramientas y oportunidades de Internacionalización o Desarrollo de Negocio Internacional a través de misiones comerciales/institucionales, misiones inversas o desarrollo de negocio B2B digital.

Como mayores hitos destacar en los últimos años: el cambio de la base exportadora de Granada gracias al PEIG, el desarrollo de Foros internacionales con la Presencia de grandes figuras como R. Kennedy o Josep Borrel y otros grandes líderes en su sector, más de 500 empresas participantes en nuestras acciones de más de 90 países, o Servicios Globales de Internacionalización para las empresas ofreciendo soluciones reales y de impacto en el día a día de nuestras empresas.

El área internacional trabaja y conoce de cerca la internacionalización y el día a día de la internacionalización e impartirá a los alumnos una master-class práctica.



# Programa de prácticas remuneradas, una experiencia definitiva

Nuestros alumnos tienen garantizadas prácticas remuneradas en algunas de nuestras empresas colaboradoras:





**Huella ediae**

Tómate tu tiempo, escucha  
lo que tienen que decirte



Alejandro García

Co-founder en INFINITON WORLD ELECTRONIC SL

Formarse en este Experto en Comercio Internacional, puede suponer una gran ventaja para la experiencia personal y profesional. Algunos de los beneficios incluyen:

1. Ampliación de conocimientos: Proporciona una visión amplia y profunda sobre el comercio global, los mercados internacionales, los acuerdos comerciales y las regulaciones aduaneras. Esto ayuda a los alumnos a entender el entorno empresarial global y los prepara para hacer frente a los desafíos del comercio internacional.
2. Oportunidades laborales: Esta campo está en constante crecimiento y los expertos en este ámbito son muy demandados. Obtener una formación especializada, puede abrir puertas a una amplia gama de oportunidades laborales en empresas, organizaciones internacionales, agencias gubernamentales y más.
3. Mejora de habilidades: El Comercio Internacional requiere una serie de habilidades clave como comunicación, gestión de proyectos, negociación y resolución de problemas. Al realizar esta formación, los alumnos pueden mejorar estas habilidades y estar mejor preparados para enfrentar los desafíos del mercado global.
4. Experiencia intercultural: Al trabajar en el Comercio Internacional, los alumnos tienen la oportunidad de interactuar con personas de diferentes culturas y países. Esto puede proporcionar una experiencia valiosa en la comprensión de las diferencias culturales y la capacidad de adaptación a entornos de trabajo internacionales.



Patricia Pérez

**Alumna de la III edición del Experto en Comercio Internacional**

Terminé el grado de Periodismo y no tenía ni idea de comercio. Empecé un poco perdida y la verdad que los docentes y el coordinador del experto me han ayudado en todo momento porque pensé en dejarlo y, fíjate, estoy casi terminando y estoy súper contenta.

También, un punto a favor son las prácticas remuneradas y, sobretodo, el material que te dan, te forman desde cero aunque no tengas ni idea, te dan mucha facilidad así que lo recomiendo 100%.



Imane El Kaddouri

**Alumna de la III edición del Experto en Comercio Internacional Sales Coordinateur en Atarfil**

Me gustaría dar las gracias a todos, tanto a los profesorado como al equipo que se encarga de este curso tan especial en Cámara de Comercio

Domino y trabajo diariamente en el área de comercio internacional y he decidido matricularme en este curso, porque al ver el temario y el profesorado, me ha interesado muchísimo. Completa todos los conocimientos con los que trabajamos día a día.

Me gustaría dar la gracias en especial a David y a todos los profesorado, por todo lo que han hecho, por hacer posible que esta formación sea tanto presencial como online y, además, han estado disponibles todo el tiempo posible para que no tengamos ninguna duda. Os animo a que os matriculéis en este curso.



Javier López

**Alumna de la III edición del Experto en Comercio Internacional Especialista Corporativo en Hulova**

Trabajo en una fábrica de fertilizantes ecológicos y la verdad es que el comercio internacional siempre me ha llamado la atención.

Esta formación te ayuda a saber cuál es el proceso de aduana, transporte hacia otros sitios, unicoterm, hacer un plan de negocio estratégico para dónde se demandan más nuestros productos, entre otros aspectos.



## Alumni, espacio emergente para la co-creación de alianzas profesionales

El espacio alumni de la **Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada** dinamizará el empleo, la generación de contactos profesionales y la mejora competencial de los alumnos y antiguos alumnos. Se pretende consolidar de esta forma un ecosistema para la co-creación de alianzas profesionales, la aceleración de networking entre los alumnos, docentes, mentores y empresas, la promoción de encuentros y la creación de agenda de eventos.

Los alumnos de ediae podrán acceder de forma preferente a las ofertas de empleo que lleguen a Cámara Granada, dispondrán de un servicio de mentorización y evaluación del perfil profesional, servicio de bolsa de empleo, podrán asistir de forma gratuita a las MasterClass organizadas desde la escuela y participar de forma activa en las dinámicas de networking que se impulsarán.

Además de todo lo anterior, disfrutarán de un descuento del 15% en todos los programas ofertados desde la escuela.

El espacio alumni de la **Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada** será un espacio emergente para la implotación del talento, la aceleración competencial y la dinamización de redes de colaboración y contactos entre alumnos de ediae y profesionales de reconocido prestigio.



## Nos encantaría escucharte, ¿hablamos?

La **Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada** te ofrece el **Servicio de Mentorización y Planificación de tu Carrera Profesional**. Nos importa que tus decisiones se alíen con tus inquietudes vitales y tu vocación profesional buscando siempre la mejora de tu formación competencial y tu bienestar vital.

Nos encantaría que nos regalaras una hora de tu tiempo para ayudarte a elegir de la mejor forma posible, ya sea con nuestros programas o con alternativas que ofrecen otras entidades.

Podemos concertar una entrevista en nuestras instalaciones o por videoconferencia.

En ediae nos importas TÚ y nos encantaría escucharte, ¿hablamos?

**Servicio de Mentorización y Planificación de tu Carrera Profesional, más información del programa y matrícula:**

**Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada**

**Beatriz Maldonado Martínez**

**Teléfonos:**

+ 34 958 536 152. Extensión: 1302

**Web:** <https://www.ediae.es>

**E-mail:** [informacion@ediae.es](mailto:informacion@ediae.es)



## Vive Granada

Realizar un programa en la *Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada* no solamente significa acceder a un modelo disruptivo para la aceleración de tu aprendizaje, tu mejora competencial y la creación de alianzas profesionales que te ayudarán en tu crecimiento laboral y vital y que aspira a la excelencia, sino que, además, te permitirá vivir una experiencia única e irrepetible; sumergirte en una de las ciudades más fascinantes del mundo; Granada.

Granada se consolida como un enclave único en el mundo que es imán que atrae hacia sí a personas, talento, oportunidades y proyectos.

Granada ofrece un inimaginable crisol de experiencias, casi infinito, que hace que se extienda como un espacio eterno, mágico y abierto al mundo.

Granada es lugar de encuentro cultural y emocional entre Europa y África, entre Iberoamérica y Asia, segura de la tradición, innovación, modernidad y universalidad de su propuesta que descansa entre un entorno único y un patrimonio histórico, monumental, cultural y natural incomparable.

Granada es cultura, historia, tradición, futuro, innovación, conocimiento, empresa, universidad, mar, nieve, deporte, gastronomía, poesía, música, diversión, integración, diversidad, igualdad, intergeneracional, noche y día.

Todo eso y mucho más, hacen que la Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada aspire a ser puerto de conocimiento en el que alumnos y profesionales de todo el mundo arriben en busca de una experiencia formativa y vivencial irrepetible.

Granada emociona hasta deshacer y fundir todos los sentidos, por eso Granada solo tiene salida hacia las estrellas.

**Con ediae vive como nunca antes la Experiencia Granada.**

## Últimos detalles antes de tomar tu decisión

**Carga académica:** 125 horas

**Plazas:** Limitadas. Solo se ofertan 20 plazas presenciales

**Lugar de realización:**

Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae). Cámara Granada

**Modalidad:** El Experto presenta una metodología de impartición de 15 sesiones de cuales 5 clases son sesiones presenciales y 10 clases videoconferencia en directo-streaming. Cada módulo comienza con una clase presencial y es seguida por dos sesiones con el mismo horario en streaming. Las sesiones presenciales también se retransmitirán en directo con lo que podrás cursarlas desde tu empresa o tu casa, siguiendo las clases en directo a través de nuestra plataforma o en nuestras instalaciones, tú eliges

**Fecha de matriculación:**

Desde enero de 2024 hasta noviembre de 2024

**Fecha de realización:**

Desde el 20 de noviembre de 2024 hasta el 12 de marzo de 2025  
Miércoles de 16:00 a 21:00 horas

**Precio: 1.860€**

- Pago reserva de plaza: 399€
- Pago del resto del importe de matrícula: Posibilidad de fraccionamiento de pago

**Descuentos aplicables:**

Precio exclusivo por formalizar la matrícula antes del 30 de septiembre de 2024\*: 1.581€ (15% de descuento)

Precio para desempleados\*: 1.581€ (15% de descuento)

Precio para alumnos: 1.581€ (15% de descuento)

Precios especiales para los miembros del Club Cámara Granada\*: Consulta los descuentos exclusivos que hemos preparado para los miembros del Club Cámara Granada

\*Los descuentos no son acumulables entre sí

**Bonificación a través de los créditos FUNDAE:**

Si bonificas el programa del Experto en Comercio Internacional través de los créditos que te proporciona FUNDAE podrás llegar a bonificar hasta 975€, con lo coste real del programa podría llegar a ser 606€

**Procedimiento de admisión:**

La admisión en el Experto en Comercio Internacional está supeditada a la superación de una entrevista con el candidato/a y una valoración de su perfil competencial

**Línea de financiación:**

En ediae, te planteamos un sistema de pago fraccionado de la matrícula que te ayudará a poder acceder al programa de una forma más cómoda y adaptada a tus necesidades. Aún así, existe una línea de crédito ofertada en colaboración con entidades financieras colaboradoras de Cámara Granada que te permitirá pagar tu programa en unas condiciones de financiación muy exclusivas



## Para más información:

**Escuela de Dirección y Altos Estudios (ediae) de Cámara Granada**

**Dirección:** C. Luis Amador, 26, 18014 Granada

**Responsable Académico:** Eugenia Vargas Alcaide

**Teléfonos:** + 34 958 536 152. Extensión: 1301

**E-mail:** [informacion@ediae.es](mailto:informacion@ediae.es)  
[evargas@camaragranada.org](mailto:evargas@camaragranada.org)

**Web:** <https://www.ediae.es>

Síguenos en redes sociales:





**Edición IV**

Experto en  
**Comercio Internacional**

**Cámara**  
Granada

**ediae**  
Escuela de Dirección y Altos Estudios